

Должность	Менеджер по работе с членами ассоциации
Причина возникновения	Необходимость привлечения новых членов РАВИ и потенциальных партнеров ассоциации
Предполагаемая заработная плата (подробно)	Оклад 8000 руб. +2% от суммы вступ. взноса (взнос = 500 Евро) за каждого привлеченного члена
Задачи (для чего берем?)	Набрать как можно больше новых членов в РАВИ.
Обязанности	Работа по контактам с участниками конференций и мероприятий, проводимых РАВИ в РФ и за рубежом: - выход на потенциальных партнеров, установление деловых отношений (звонки, письма, опрос, убеждение, привлечение); - информирование об ассоциации; - ведение переговоров о намерениях; - заключение договора о вступлении в члены РАВИ.
Место специалиста в штатной структуре, место работы.	Подчинение президенту РАВИ, г. Москва
Связи в отрасли	Не критичны
Требования	Грамотная речь, умение вести диалог, способности или навыки торгового представителя (возможно), общее понимание ветроиндустрии в России (не обязательно)
Опыт работы	Опыт работы в области продажи услуг - приветствуется
Образование, отраслевая специализация	Высшее образование (возм., незаконченное). Общее развитие и широкий кругозор. Знание энергетики будет дополнительным
Личные качества	Способность к убеждению, настойчивость и умение не пасовать при отказе. Энергичность, инициативность, позитивный настрой. Стремление к достижению результата
Коммуникативные качества	Отсутствие проблем в общении, базовые навыки необходимы
ПК	Грамотный пользователь.
Язык	Знание английского языка - письменный, разговорный свободный.
Пол, возраст	Женщина
Профессиональные навыки и опыт	
Какие вопросы могут быть заданы при собеседовании	Знание языка. Знание правил составления деловой переписки.